

Онлайн - интенсив

Коучинг: мой успешный бизнес

Используйте свои коучинговые компетенции и постройте собственный высокодоходный бизнес

СТАРТ: 24 марта 2021

ЗАНЯТИЯ: 2 раза в неделю по 2 часа теории и 3 часа практики

ФОРМАТ ОБУЧЕНИЯ: онлайн Ср 18.00-20.00 мск, Вс 10.00-13.00 мск

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ: 8 недель, 16 часов обучения, 24 часов практики и обратная связь от экспертов

На курсе вы научитесь:

Искать новых клиентов

Использовать современные инструменты поиска клиентов и продвижения, адекватные техники переговоров и продаж

Выстраивать процесс продажи

Научиться правильно работать с клиентами на всех этапах с высоким процентом рекомендаций

Продавать свои услуги «дорого»

Сформировать стоимость услуги, создать персональный бренд, «упаковать» продукт для генерации постоянного дохода

Данные для врезок

- **97%** клиентом воспользовались коучингом повторно (2019 ICF Global Coaching Study)
- **Индекс возврата инвестиций ROI от индивидуального коучинга: 68%** респондентов вернули свои инвестиции.
- **Индекс возврата инвестиций ROI от корпоративного коучинга: 86%** вернули свои инвестиции
- **Потенциал рынка коучинговых услуг огромный: 83%** респондентов не пользовались услугами коуча
- **Объем рынка более \$2 миллиардов** по самым скромным подсчетам и он растет

Научитесь использовать свои коучинговые компетенции:

8 недель обучения

40 часов работы с экспертами

2 эксперта с собственной успешной практикой

80% участников начинают **СВОЙ БИЗНЕС** уже во время обучения

Программа курса

«Когда вы читаете фразу «продажа вашего продукта или услуги», вы должны подразумевать не только продукт или услугу, которую продает ваша компания, но и ваш индивидуальный нематериальный личный продукт или услугу— вас самих. И вы поймите, что вам нужно продавать себя и свои идеи, чтобы продвигать карьеру, завоевывать больше уважения и увеличивать свой успех, влияние и доход»

Джей Эбрахам

Моя бизнес модель

Видение бизнеса и работающая бизнес модель. Особенности стартапа и основные цели. Стоимость вашей услуги и личный бренд. Ключевые клиенты и ресурсы

Подробнее

- Видение бизнеса, генерация решений и целеполагание
- Отличие работы в режиме стартапа, необходимые компетенции
- Бизнес модель: целевые клиенты, каналы, преимущества, активности, партнеры, затраты, доходы
- Стоимость услуги и параметры личного бренда

Стратегия и позиционирование

Запросы рынка на коучинг и ожидания от коуча. Особенности коучинговой услуги. Современные технологии продаж и продвижения через различные каналы. Личные и бизнес страницы.

Подробнее

- Емкость рынка и запрос клиентов на коучинг
- Особенности продажи услуги и ее рыночная упаковка
- Маркетинг и продвижение коучинговых услуг
- Продвижение через соц сети и получение рекомендации

Процесс продажи: воронки и переговорные техники

Точки касаний с клиентом. Как определить и выстроить воронки продаж. «Продажа» себя и высокая стоимость услуги. Переговорные техники

- «Воронки» продаж услуги целевому клиенту
- Принципы взаимодействия с клиентами и партнерами
- Как снять запрос с клиента и переводить в долгосрочный контракт
- Ценовой торг и «жесткие» переговоры.

Усиление результатов

Параметры коуча «номер 1». Возврат клиентов, рекомендации и долгосрочные отношения. Работа с внутренними ограничениями. Максимальное использование собственных ресурсов.

- Как стать лучшим в своем деле: собственные ограничения и барьеры.
- Что может усилить вашу практику и повысить уровень рекомендаций.
- Параметры сервиса для целевого клиента.
- Особенности работы с большими корпорациями и executive - клиентами.

Защита проекта

В рамках итогового проекта вы сможете создать видение своего бизнеса, оптимальную бизнес - модель, воронки продаж целевого клиента и получить обратную связь от экспертов.

Для кого разработан курс

«Ваш доход прямо сейчас — результат ваших стандартов, а не экономической ситуации и не конъюнктуры рынка» Тони Роббинс

Новичкам

Начать во время обучения коучингу формировать собственный бизнес

Практикующим коучам

Повысить свой доход и увеличить число и уровень клиентов

Специалистам - смежникам

Внедрить работающие технологии продвижения и продаж в собственную сферу деятельности

Тренеры и эксперты курса

Ольга Солодова - сертифицированный коуч MCC ICF и бизнес-тренер.

Анна Ставицкая - сертифицированный коуч PCC ICF и бизнес-тренер.

Как проходит курс

Обучение

Онлайн лекции 1 раз в неделю

Практика

Работа по проекту и отработка заданий в мини-группах 1 раз в неделю

Поддержка

Проверка и обратная связь по домашнему заданию экспертами

Продвижение

Рекомендуем вас как коуча клиентам ВСИ и включаем в базу коучей ВСИ

Что вы получите в результате обучения

Полученные результаты:

- Бизнес-модель своего коучингового бизнеса
- Описание целевого клиента, воронки продаж
- План создания личного бренда и продвижения

Ключевые навыки:

- Оптимизация усилий на монетизацию своих навыков
- Практические инструменты построения своего бизнеса
- Навыки переговоров и продаж с клиентами

Преимущества обучения в ВСИ:

- Гарантированная бизнес-практика с реальными клиентами
- Доступ к электронной библиотеке книг и статей по коучингу
- Скидка в 10 % на все программы профессионального обучения коучей

Сертификат ВСИ (картинка)

Стоимость обучения:

60 000 рублей - базовый вариант для тех, кто хочет создать свой коучинговый бизнес. Возможна оплата в 2 этапа.

50 000 рублей – раннее бронирование и полная оплата до 15 февраля 2020

54 000 рублей – специальная цена для членов ICF или выпускников ВСІ

170 000 рублей - Специальная цена на 4 курса «Executive коучинг», «Теневого коучинг и коучинг переговоров», «Командный коучинг», «Коучинг: мой успешный бизнес».

Есть вопросы?

Зачем мне эта программа?

Если вы хотите в понятные сроки создать свой собственный бизнес, используя ваши коучинговые умения, понять, как привлекать и удерживать клиентов, как сформировать и озвучить высокую стоимость сессии, найти первых клиентов - это программа для вас!

Для кого создан этот курс?

Для студентов, которые обучаются на программах по коучингу; для тех, кто уже прошел обучение разного уровня и хочет начать практиковать за деньги; для практикующих коучей, стремящихся повысить доход; для специалистов смежных профессий: тренеров, наставников, менторов.

Какими знаниями я должен владеть перед курсом?

Участник программы может быть любого уровня

Кто ведет данный курс?

Наши спикеры и эксперты - успешно практикующие коучи, с уровнем сертификации MCC, PCC, ACC и работающие специалисты по продвижению. Это важная фишка курса- иметь возможность задать любой вопрос эксперту и специалисту высокого уровня.

Какая самая главная ценность этой программы?

Программа обучения включает лучшие и проверенные практики продаж и проведения коучинговых услуг; сочетает в себе и понимание маркетинговых тонкостей, и определение параметров своего бизнеса, а также практику навыков переговоров и продаж. Во время обучения участник может начать строить свою практику и заработать первые деньги на коучинге.

Если я не смогу посетить занятие?

Занятия проходят в записи, которую вы сможете посмотреть через личный кабинет. Если у Вас появятся вопросы, Вы сможете задать их преподавателю или эксперту через чат или лично.

В какое время проходит курс?

Занятия проходят в вечернее время по средам (теория) и воскресениям (практика). Также в любое время Вы сможете общаться с участниками в закрытой группе. Библиотека полезных книг и материалов будет доступна в любое время.

Как происходит практика на курсе?

Практика - это занятия в мини-группах по 4-5 человек, которых курирует ассистент. Все итоговые домашние задания проверяются ассистентом и по ним дается обратная связь.